

❖ Qui sommes-nous ?



Fondé en 2012, notre réseau se positionne comme **une réelle alternative pour les IOB indépendants en matière de regroupement de crédits.**

En marge d'un modèle de franchise, nous apportons à l'ensemble de nos mandataires **tous les avantages du réseau en conservant une totale indépendance.**

Notre offre, complète, se révèle **plus large qu'un dispositif packageur** (ou grossiste).

Notre cœur de métier : Le regroupement de crédits **se traduit au quotidien comme une réelle valeur ajoutée dans votre activité.**

Notre modèle intègre **tous les besoins et contraintes rencontrés par un cabinet indépendant**

❖ L'offre

Une offre 100% IOB, 100% regroupement de crédits et 100% pour les cabinets indépendants.



Adhérer à notre réseau permet à tout IOB de bénéficier de **nombreux outils sur tous les aspects métier :**

- Le Back-Office
- Le FrontOffice
- Le Structurel

Tous les outils pour favoriser l'activité de votre cabinet et la transformation de vos dossiers de regroupement de crédits !

Une offre dédiée aux IOB indépendants et qui modulable suivant les besoins et contraintes de votre structure ([+ d'infos](#)).

Offre exclusivement réservée aux IOB

Réseau national de mandataires IOB en regroupement de crédits

Une solution complète pour les cabinets indépendants en matière de regroupement de crédits.

Un modèle axé sur la mutualisation des moyens pour développer et pérenniser votre structure.

Des dispositifs sur tous les aspects du métier IOB

❖ Nous-contacter :

Tél : 09 70 24 10 02

contact@mon-credit-a-credit.com

[+ d'infos - Demande en ligne - ici](#)

❖ Les avantages



- ❖ **Exclusivité sur votre secteur**
- ❖ **Pas de droit d'entrée**
- ❖ **Accès aux mandats RAC**
- ❖ **Rémunérations évolutives et parmi les plus pertinentes du marché**
- ❖ **Outils informatiques**
- ❖ **EXCLUS : Fiches contacts facturées uniquement à la transformation !**
- ❖ **Tarifs préférentiels (RCpro, communication...)**
- ❖ **Formation, soutien commercial et veille juridique**

❖ Le Back-Office : Optimiser la transformation de vos dossiers !

❑ Nos outils :

- ❖ Outils informatiques
- ❖ Accès aux mandats RAC
- ❖ Formation (*outil, critères*)

❑ Nos atouts :

- ❖ Chargé d'affaires dédié
- ❖ Prise en charge 24h de vos dossiers
- ❖ Soutien commercial



Mutualiser la production & les outils pour :

- ❖ Conserver et optimiser les rémunérations
- ❖ Bénéficier d'outils
- ❖ Performer l'activité RAC
- ❖ Pérenniser nos structures indépendantes

❑ Nos valeurs ajoutées :

Basé sur notre volonté de mutualiser la production RAC des cabinets indépendants, notre offre permet à tout IOB de développer son activité RAC :

- ❖ Délégation d'assurance possible
- ❖ Challenge
- ❖ Sur-commissions, Rémunérations évolutives

- Rémunérations parmi les plus pertinentes du marché
- Garantie 100% minimum

❖ Le Front Office : Favoriser votre activité !

❑ Obtenez des fiches contact qualifiées et géo-localisées



Tous nos mandataires bénéficient d'un référencement sur notre site Internet : www.mon-credit-a-credit.com

Cette démarche permet à chacun de nos mandataires, **sans frais**, de recevoir des fiches contact qualifiées et géo-localisées.

Des fiches contact professionnelles permettant de déterminer rapidement la faisabilité du dossier, exclusivité sur le secteur, réception en temps réel des demandes... **Un dispositif Web complet pour compléter votre activité !**



Exclusivité 2014

Des fiches contact distribuées de manière **EXCLUSIVE** et facturées uniquement à la transformation !

❖ Le Structurel : Optimiser vos besoins, faciliter vos démarches !

❑ Bénéficiez de tarifs préférentiels et d'un accès... Simple !

Parce que nous partageons le même métier et les mêmes besoins, mon-crédit-a-credit propose à tous ses mandataires, **une large gamme de service visant à faciliter le quotidien, optimiser les coûts et la qualité des prestations.**



Optimiser notre action réseau pour performer les solutions !



RC Pro



Site Internet, formulaires...



Formations



Veille juridique



Aide au recrutement, stratégie...

❖ Le mot du président



Dans un contexte économique sensible où d'importantes et récentes évolutions législatives ont professionnalisées l'activité d'intermédiaire en opérations de banque, il est de rigueur, pour tout professionnel, d'intégrer ces changements et d'opter (ou pas) pour un modèle adapté.

TPE, PME... Toute structure demeure fragile et notamment un cabinet IOB indépendant.

Les réorganisations récurrentes des établissements financiers, une concurrence virulente et omniprésente doivent inciter les IOB indépendants à s'organiser autour de modèles correspondants à leur ADN.

Packageur proposant une offre limitée; Franchise, très encadrant et nécessitant un investissement ou; Cabinet indépendant... Il existe aujourd'hui peu ou pas de modèles alternatifs.

C'est pourquoi, fort de ces constats, est né, en 2012, le modèle mon-crédit-a-crédit basé sur des fondamentaux ancrés et partagés par de nombreux professionnels.

❖ CV d'un adhérent

L'accès au réseau est **exclusivement réservé aux IOB** exerçant l'activité d'intermédiation bancaire comme cœur d'activité.



De même, compte-tenu des obligations légales, tout IOB souhaitant intégrer le réseau mon-crédit-a-crédit devra justifier :

- **Extrait Kbis**
- **Carte Nationale d'identité**
- **RC Professionnelle couvrant l'activité IOB**
- **Attestation d'immatriculation ORIAS**
- **Répondre à l'ensemble des obligations (capacité professionnelle, honorabilité...) prévues au CMF**

Devenir mandataire d'IOB du réseau mon-crédit-a-crédit implique une immatriculation Orias en catégorie 4° (MIOBSP) pour le regroupement de crédits.

Cette immatriculation **n'interdit pas le mandataire d'être enregistré dans une autre catégorie pour le crédit immobilier.**

Une expérience est fortement recommandée dans l'intermédiation bancaire. **Les structures récentes** (création depuis moins d'un an, forme juridique particulière) sont soumises à sélection.

❖ Nos Fondamentaux



Parce qu'il est impératif de connaître et adhérer à un réseau en conscience de ses fondamentaux, découvrez en quelques lignes quelles sont nos valeurs et nos perspectives :

- **Mutualiser nos productions RAC pour assurer la pérennité des accords, optimiser les rémunérations, favoriser l'accès à tous les produits**
- **Fédérer les cabinets indépendants** en préservant une équité (sur-commissions, volume réalisé...)
- **Respecter la déontologie** propre à notre profession
- **Développer des outils efficaces** favorisant l'activité de nos mandataires et traduisant une valeur ajoutée au quotidien
- **Assurer la pérennité et le développement de l'activité RAC** en observant l'ADN commun de nos mandataires : l'indépendance.
- **Optimiser le Back-Office, les actions Web** pour favoriser vos propres actions commerciales sur le terrain.

[+ d'infos dans notre rubrique « Nous rejoindre »](#)